

Ключ к процветанию

Orison Swett Marden

The Key to Prosperity
Conquering Poverty Thinking

Орисон Марден

Ключ к процветанию

Перевод с английского



альпина
ПАБЛИШЕРЗ

Москва
2009

УДК 159.923.2+174.4

ББК 88.52+87.7

М25

Редактор Л. Тагильцева

Марден О.

М25 Ключ к процветанию / Орисон Марден; Пер. с англ. — М. : Альпина Пабlishерз, 2009. — 312 с.

ISBN 978-5-9614-1112-6

Мечтаете о богатстве и успехе? Но результаты пока далеки от ожидаемых? Измените свое мышление! Взгляните на мир позитивно! И вы добьетесь своего!

Знаменитый американский психолог, один из основателей движения Нового мышления, Орисон Марден уверен: мысли могут менять мир вокруг нас. Если человек боится нищеты, она его настигнет, если же он стремится к материальному и духовному богатству, то его усилия обязательно увенчаются успехом.

Думайте о хорошем и вы сможете изменить свою жизнь!

Книга рассчитана на широкую аудиторию.

УДК 159.923.2+174.4

ББК 88.52+87.7

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети Интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу lib@nonfiction.ru.

ISBN 978-5-9614-1112-6 (рус.)

© ООО «Альпина Пабlishерз», 2009

Содержание

Часть I. Привычка к бедности.....	7
Глава 1. Бедность — ограниченность мышления.....	9
Глава 2. Обязывающие союзы.....	20
Глава 3. Были деньги, и нет их.....	25
Глава 4. Покорность перед бедностью.....	32
Глава 5. Слишком дорогая экономия.....	43
Часть II. Мышление и процветание.....	47
Глава 6. Как мы ограничиваем свое обеспечение.....	49
Глава 7. Закон притяжения.....	54
Глава 8. Формирования творческого сознания.....	63
Глава 9. Где начинается процветание.....	69
Глава 10. Стать магнитом для процветания.....	74
Глава 11. Как осуществить свою мечту.....	84
Глава 12. Уныние и как от него вылечиться.....	90
Глава 13. Как заставить подсознание служить себе.....	98
Глава 14. Как стать удачливым.....	105
Глава 15. Состояние ожидания.....	112
Глава 16. Закон изобилия.....	119
Глава 17. Как привлечь процветание.....	125

Глава 18. Откровенные беседы наедине с самим собой.....	134
Глава 19. Успех и счастье — для вас.....	150
Часть III. Настрой на процветание	157
Глава 20. Уход от бедности.....	159
Глава 21. Твердая цель	164
Глава 22. Преодоление основного препятствия к процветанию	173
Глава 23. Польза препятствий, или Достижение процветания при наличии трудностей	180
Глава 24. Бережливость и характер.....	195
Глава 25. Умение тратить деньги.....	208
Глава 26. Вера в себя и процветание.....	213
Глава 27. «Время — деньги»... и гораздо больше.....	227
Глава 28. Осуществление вашей мечты	232
Глава 29. Излучайте успех	246
Глава 30. «Помоги себе сам» и настойчивость	251
Глава 31. Секрет процветания.....	263
Глава 32. Жизненное пространство для процветания	267
Глава 33. Чтобы преуспеть — сконцентрируйтесь!.....	273
Глава 34. Не упускайте свой шанс	279
Глава 35. Как развить свои способности	285
Глава 36. Узнайте, какой личностью вы можете быть.....	290
Глава 37. Что вам мешает?.....	293
Часть VI. Еще один взгляд на процветание.....	297
Глава 38. Богатство без денег	299
Глава 39. Богатство без крыльев	304
Глава 40. Величайшее процветание	309

Часть I

ПРИВЫЧКА К БЕДНОСТИ

Глава 1

Бедность — ограниченность мышления

Не так страшна бедность сама по себе, как ее восприятие. Губительна убежденность в том, что мы бедны и обречены на то, чтобы остаться таковыми. Вредны мысли, настроенные на бедность, а также ощущение ее неизбежности: это не позволяет нам начать с ней решительную и неотступную борьбу.

До тех пор, пока вы поддерживаете атмосферу бедности и формируете мысли о бедности, вы не вырветесь за ее пределы.

Вы будете бедны, пока ваше мышление пропитано бедностью, и, естественно, потерпите неудачу, если будете думать только о поражении.

Если вы боитесь бедности, она, скорее всего, постигнет вас, потому что постоянный страх лишает вас смелости, подрывает уверенность в своих силах и не позволяет справиться с тяжелыми условиями.

Ум — это магнит, а магнит обладает свойством притягивать похожие предметы. Если ваш мозг пропитан страхом и мыслями о бедности, вы будете притягивать к себе бедность независимо от того, насколько усердно вы работаете.

Вы идете куда глаза глядят. Если они глядят в направлении бедности, то не надейтесь достичь изобилия. Если вы шагаете по дороге, ведущей к неудаче, не рассчитывайте на успех.

Настрой на бедность удерживает нас в условиях, пропитанных бедностью, которые и создают ее. Постоянные мысли и разговоры о бедности, жизнь в бедности делают нас духовно бедными. Это наихудший вид бедности.

Я не знаю ни одного человека, который добился бы успеха, постоянно говоря о том, что дела у него идут плохо. Потупленный взгляд, мрачные разговоры губительны для продвижения вперед. Тот, кто живет в ожидании несчастья и неудачи, никогда не пойдет в противоположном направлении, туда, где лежит процветание.

Если вы хотите привлечь удачу, надо отбросить сомнения. Пока они стоят между вами и вашей целью, они будут препятствием к ее достижению. В вас должна быть вера. Если человек убежден, что не может разбогатеть, ему не добиться материального благополучия. Позиция «я не могу» разрушила больше карьер, чем многое другое. Волшебным ключиком, открывающим дверь в благополучие, является уверенность.

Когда мы теряем уверенность в том, что можем подняться и измениться в лучшую сторону, все остальные качества, необходимые для достижения успеха, которыми мы обладаем, постепенно покидают нас, и жизнь становится тяжелой. Мы теряем цель и энергию, становимся все менее способными к борьбе с бедностью.

Молодой, необычайно способный мужчина, имеющий прочное положение в деловом мире, недавно рассказал мне, что долгое время был беден. Это продолжалось до тех пор, пока он не решил, что больше не намерен жить в бедности, что она является болезнью ума, от которой надо избавиться. Он выработал привычку ежедневно настаивать на изобилии и достаток, а также утверждать веру в себя и свою способность стать состоятельным и важным человеком. Он гнал от себя мысли о бедности, не желая иметь с ней ничего общего.

Он начал по возможности экономить, чтобы скопить немного денег. Он питался самой дешевой пищей, жил впроголодь и редко

пользовался автобусом или трамваем, даже если приходилось идти пешком несколько миль.

Благодаря своему новому порыву, он кардинально изменил привычки. Он решил посещать хорошие рестораны, снять жилье в благополучном районе и приложить усилия к тому, чтобы встречаться с культурными людьми и заводить знакомства с теми, кто занимал более высокое положение и мог ему помочь. Он обнаружил, что его благополучию мешало скудное, ограниченное мышление.

И хотя сейчас он живет хорошо, то, что он расходует, по его словам, сущий пустяк по сравнению с тем, что приходит к нему, благодаря более широкому мышлению и позитивному настрою.

Девять из десяти человек, живущих в так называемых индустриально развитых странах, жалующиеся на бедность и невезение, двигаются не в том направлении. Они удаляются от того, что стремятся получить. Но им следует повернуться к цели лицом, а не руководствоваться деструктивным мышлением и двигаться по неверному пути. Карнеги, Рокфеллеры, Вандербильты мечтают о процветании и получают его. Они не предвидят бедность или неудачу, они знают, что будут процветающими и успешными, потому что выбросили из головы все сомнения на этот счет.

Сомнения убивают успех, так же как страх перед неудачей губит процветание. Все идет от головы — будь то неудача или успех. Вначале все проходит через наше сознание, а потом уже становится реальностью.

Скудные, ограниченные умы не притягивают деньги. Если они и имеют их, то, как герой «Рождественской песни» Чарльза Диккенса Эбинезер Скрудж, только за счет экономии, а не благодаря соблюдению закона богатства. Для привлечения денег нужен широкий, ничем не ограниченный ум. Недалекое, узкое мышление мешает в достижении изобилия.

Оптимизм — строитель процветания, а пессимизм — его убийца. Оптимизм — великий генератор, он дает надежду и жизнь. Он вмещает все, что образует ум, дающий процветание и получающий от него удовольствие.

Если вы утратили имущество, здоровье, даже репутацию, всегда остается надежда, если вы верите в себя и смотрите вперед.

Но если вы пали духом и вас одолевают сомнения, удачи вам не видать.

Тот, кто считает, что навсегда лишился перспективы и никогда не поднимется на ноги, но знает, какой силой обладает кардинальное изменение мышления, легко начнет все сначала.

Но прежде чем попасть в новую жизнь, вы должны поверить в ее возможность.

Я знаю одну семью, члены которой кардинально изменили свое положение, отказавшись от старого мышления. Прожив довольно долго в безрадостной атмосфере, эти люди уверовали в то, что они неудачники. Они так твердо верили, что им на роду написано быть бедными, что даже их дом выглядел обветшалым, а окружающая обстановка — удручающей. Все постепенно разрушалось. Краска на доме облупилась, стены комнат были практически голыми, на полу не лежало ни одного коврика, в нем отсутствовало все, что делает дом уютным и приятным. И все члены этой семьи выглядели неудачниками. Их дом был мрачным, холодным и унылым. Все это производило гнетущее впечатление.

Однажды мать семейства, прочитав где-то, что бедность — это болезнь ума, сразу стала перестраивать свой образ мыслей. Она постепенно избавлялась от унылых, мрачных, безнадежных дум, заменяя их оптимистичными.

Женщина выработала у себя бодрое, радостное отношение к миру и стала выглядеть и вести себя так, словно жизнь стоит того, чтобы жить.

Своей жизнерадостностью она заразила мужа и детей, и вскоре пессимизм уступил место оптимизму.

Муж изменил свои привычки. Если раньше он ходил на работу небритым и неопрятным, то теперь он выглядел чистым и аккуратным. Он приободрился, посвежел, приосанился и высоко держал голову. Дети последовали его примеру.

Результатом всего этого стало то, что, по мнению многих, называется «удачей». Изменение мышления, настрой на успех и счастье, а не на провал, подействовали на сознание отца семейства, дали ему новую надежду и силы и настолько повлияли на его работоспособность, что вскоре он, а также и его сыновья получили повышение по службе. После двух–трех лет жизни в созидательной, вдохновляющей атмосфере надежды и мужества преобразилась не только вся семья, но и дом! Его покрасили, отремонтировали снаружи и внутри.

Мы должны стать воплощением своих стремлений. Если хотите быть успешным, вы должны выглядеть как преуспевающий человек. Если стараетесь демонстрировать богатство, надо вести себя соответствующим образом — не вяло, а энергично и внушительно. Вы должны ощущать себя богатым и мыслить как богатый человек. Вы должны выглядеть так, как будто вы богаты, своей манерой поведения излучать уверенность, производить впечатление человека, абсолютно уверенного в себе, демонстрировать собственную значимость, чтобы, играя эту роль, исполнить ее превосходно.

Предположим, великий актер должен сыграть в пьесе роль героя, который создает свое материальное благополучие. Это энергичный, напористый человек, покоряющий окружающих одним своим присутствием. Представим, что актер, исполняющий эту роль, будет одет не как преуспевающий человек, а неряшливо, и станет ходить по сцене ссутулившись, с униженным видом. Он произведет впечатление слабого человека, лишенного энергии и жиз-

ненной силы. У него отсутствует вера в то, что он способен разбогатеть или добиться в жизни успеха. Шаркая ногами, втянув голову в плечи, униженно потупив глаза, он всем своим видом говорит: «Я не верю, что смогу сделать то, что начал, это слишком сложно для меня. Другие достигли этого, но я всегда считал, что никогда не смогу быть богатым или процветающим. Такие вещи, очевидно, не для меня. Я — простой человек. У меня мало опыта, и я не уверен в себе. С моей стороны, наверное, было бы самонадеянностью думать, что я когда-нибудь смогу стать богатым или занять важное место в жизни».

Какое впечатление произведет на зрителей такой герой? Будет ли он являть собой уверенность, силу или напористость, убеждать зрителей, что может разбогатеть, способен управлять обстоятельствами, благодаря которым у него появятся деньги? Не скажут ли зрители, что актер плохо сыграл своего героя, который ни на что не способен?

Если вы говорите о бедности, думаете о ней, живете ею, ведете себя как неудачник, одеваетесь как нищий, когда, по вашему мнению, вы достигнете процветания?

То, чего мы добиваемся, полностью зависит от нашего отношения. Если хотите стать процветающим, вы должны верить, что созданы для процветания и счастья.

Выбросьте из головы неуверенность, сомнения и страхи, мысли о бедности и неудаче. Став хозяином своих мыслей, научившись управлять своим умом, вы обнаружите, что все происходит так, как вы того хотите. Растерянность, страх, сомнение, отсутствие уверенности — это микробы, которые загубили процветание и счастье десятков тысяч людей.

Если бы все бедняки могли отвернуться от мрачной, угнетающей атмосферы своей жизни и повернулись бы к свету и радости, если бы они решили покончить с бедностью и нуждой, эта реши-

мость коренным образом в короткое время изменила бы цивилизацию.

Каждого человека с детства надо учить надеяться на процветание, верить в то, что хорошие вещи в мире существуют для него или для нее.

Вначале благосостояние создается в уме. Оно созревает в голове, прежде чем воплотиться в жизнь. Те, кто выбрал для себя профессию врача, говорят о медицине, читают специальную литературу, изучают ее и думают о своей цели, пока она не овладевает ими полностью. Избравшие медицину не погружаются в атмосферу юриспруденции, не говорят о праве и не думают о нем.

Точно так же, если хотите добиться успеха и богатства, вы должны думать и говорить об успехе, демонстрируя его, равно как думать и говорить о богатстве.

Ни в коем случае не поддавайтесь неудачам или трудностям, которые будут тянуть вас назад. Постоянно утверждайте свое превосходство над обстоятельствами. Будьте уверены, что вы должны управлять ими, что вы — их хозяин, а не раб.

Решите для себя раз и навсегда, что, поскольку в мире есть множество хороших вещей, вы получите свою долю, при этом не причинив никому ущерба и никому не помешав. Вам судьбой назначено иметь достаток, иметь богатство. Процветание — ваше право по рождению, и вы должны решительно следовать божественной судьбе.

Бедность — состояние ненормальное. Она не вписана ни в одну конституцию. Она противоречит тому, что нам обещано и предначертано свыше. В нашем замечательно устроенном организме ничто не указывает на то, что мы сотворены для жизни в бедности. Создатель предусматривал для нас нечто более значительное и величественное, чем нескончаемый тяжелый труд ради хлеба насущного.

Человек не сможет прекрасно работать, выявить в себе самое лучшее, пока нужда преследует его, пока он скован ею и все время находится в стесненном положении.

Бедняки, борющиеся с крайней нуждой, не могут быть независимыми. Они не могут позволить себе жить в респектабельных районах и в благоустроенных домах, не могут распоряжаться своей жизнью. Зачастую они даже не могут выразить свое мнение или иметь собственные взгляды.

Бедность в своей крайней форме ограничивает, унижает, зажимает и убивает в человеке честолюбие, это — самое настоящее проклятие. В бедности нет ни надежды, ни перспективы, ни радости. Она часто пробуждает в людях самое худшее и убивает любовь между теми, кто при других обстоятельствах был бы счастлив вместе.

В беспросветной нужде обычному человеку трудно быть настоящим мужчиной или настоящей женщиной. Когда он озабочен, стеснен, опутан долгами и получает десять центов за хорошо выполненную работу стоимостью в доллар, ему крайне трудно, почти невозможно, сохранить достоинство и самоуважение, которые позволяли бы высоко держать голову и смотреть миру прямо в глаза. Но и среди бедняков встречаются прекрасные, необыкновенные люди, которым это удается. Они показывают нам пример благородства. Но скольких петля нищеты довела до самого дна!

Бедность — чаще проклятие, чем благословение, и те, кто превозносит ее достоинства, вряд ли согласятся жить в таких тяжелых условиях.

Я бы вселил в каждого молодого человека страх и ужас перед бедностью, заставил бы молодежь почувствовать ее тяжесть и горечь, ее удушающую атмосферу, то, что может заставить человека потерять уважение к самому себе.

Когда бедность неизбежна, в этом нет ничего зазорного. Мы с уважением и почтением относимся к людям, бедность которых

вызвана болезнью или несчастием, которые они не могли предотвратить. Однако мы осуждаем бедность, которой можно избежать. Если человек стал бедным из-за собственной пассивности, принятия ошибочных решений или любой другой поправимой причины.

Проблема заключается в том, что сегодня многие люди, испытывающие нехватку денег, сомневаются, что они могут изменить свое материальное положение. Они часто слышат, что у бедняков мало возможностей, что иметь дело с большими деньгами опасно, потому что в будущем наверняка придется работать на кого-то другого. Они слышат много разговоров о хватке и жадности богатей. Все это приводит к тому, что они постепенно теряют веру в свою способность справиться с ситуацией и опускают руки.

Я знаю, что многие богатые работодатели устанавливают безжалостные, изнурительные и кабальные условия труда, что беспринципные политические и финансовые прожектеры протаскивают нечестные и жестокие законы.

Но мне хотелось бы показать бедному человеку, что, несмотря на это, огромное число людей поднимается над жестокой средой и что надежда есть.

Сам факт, что из года в год все больше людей расстаются со своим бедственным положением, которое, как вам кажется, является для вас неизбежным, — если в данное время вы испытываете материальные трудности, — должен убедить вас, что вы тоже можете сделать это.

Бедность начинается в голове. Большинство малообеспеченных людей в наших городах продолжают жить бедно, потому что они, как это ни прискорбно, прежде всего обладают менталитетом нищих. Они не верят, что их жизнь может измениться к лучшему. Они убеждены, что судьба и обстоятельства против них, они родились бедными и останутся таковыми до конца своих дней. Виною тому их ограниченное мышление и вера в невозможность

изменить свою жизнь. Сходите в трущобы, и вы обнаружите, что их обитатели говорят только о своей нищете, оплакивают свою тяжелую долю и жалуются на жестокость. Они расскажут вам, как их мучают имущие классы и угнетают жадные работодатели или несправедливый порядок вещей, который они не могут изменить. Они считают себя жертвами, а не победителями, покоренными, а не покорителями.

Таким образом, самое худшее в бедности — это ее восприятие, убеждение, что, если мы бедны, другого нам не дано. Такая позиция делает нас заложниками бедности, не позволяя вырваться из этого порочного круга.

Примите решение раз и навсегда покончить с бедностью, скажите себе, что больше не будете иметь с ней ничего общего, уничтожьте ее малейшие проявления в своей одежде, внешности, поведении, разговорах и поступках, а также в доме, повернитесь лицом к хорошим вещам. Скажите себе, что никакая сила не заставит вас отвернуться от вашего решения, и вы удивитесь, какие дополнительные силы откроются в вас, появится уверенность в себе и самоуважение.

То, что вы решили отказаться от бедности, наиболее полно использовать то, что имеете, намного лучше выглядеть, привести дела в порядок, приободриться, приосаниться, ходить с высоко поднятой головой и смотреть на мир открытым взглядом вместо того, чтобы раболепствовать, скулить и жаловаться, придаст вам новые силы, которые приведут вас к успеху. На смену отчаянию придет надежда, и вы ощутите восторг от прилива новой жизненной энергии.

Если вы чувствуете себя беспомощным, и все вокруг выглядит мрачным и удручающим, попробуйте повернуться на сто восемьдесят градусов и посмотреть в другую сторону, на свет надежды и ожидания, оставив позади мрачные мысли.

Выбросьте из головы все сомнения и мысли о бедности. Сорвите со стен своего сознания мрачные, тягостные картины и замените их яркими, оптимистичными и радостными образами.

Напомните себе, что отказались тысячи людей до вас и вокруг вас от жизни в бедности, ухватившись за великий принцип: мы созданы, чтобы воплощать в жизнь то, о чем постоянно и настойчиво думаем и за что энергично боремся.

Глава 2

Обязывающие союзы

«Остерегайтесь обязывающих союзов!» — сказал Джордж Вашингтон в обращении к молодой стране. И в наши дни в этой стране живут тысячи жертв подобных союзов различного рода. Если бы эти люди были услышаны молодежью, только начинающей путь в жизнь, они бы повторили для нее предостережение первого американского президента.

Печально смотреть, когда очень способные, подающие надежды и осознающие свою силу люди не имеют возможности с пользой применить ее, когда они полны амбиций, которые не могут удовлетворить, потому что или сидят по уши в долгах, или так опутаны другими, собственноручно созданными цепями, что не могут из них вырваться. Вместо того чтобы быть королем или королевой и доминировать в своей среде, они становятся рабами обязательств — их преследуют настойчивые кредиторы.

Оставайтесь свободными. Держитесь в стороне от любых осложнений, которые могут подвергнуть риску ваше мужское или женское достоинство. Любое затруднительное положение — это лишение свободы, которое не менее ужасно, потому что оно добровольное. Если с головой у вас все в порядке, вы здоровы и физические способности в норме, вы можете совершить много хороших дел даже с небольшим капиталом, а возможно, и без него. Но когда

вы находитесь под гнетом долга и не свободны в своих действиях, когда вас кидают туда-сюда те, кому вы чем-то обязаны или связаны какими-либо обязательствами, вы далеко не уйдете. Вы — раб, а не свободный человек.

В наше время сотни людей среднего и старшего возраста сидят на рядовых должностях, хотя они обладают не меньшими, а иной раз и большими способностями, чем их работодатели. Повсюду можно видеть, как достойные, честные мужчины и женщины работают на износ, постоянно испытывая жуткие перегрузки, но при этом едва зарабатывают себе на жизнь. Они могли бы творить чудеса, если бы были свободны. Но им, видно, заказана дорога, ведущая к благополучию, потому что они находятся не в том положении, чтобы воспользоваться подвернувшейся возможностью, — они не свободны в своих действиях. Чем бы они ни занимались, они все портят. Они могут делать только то, что обязаны делать, и не более того. Ими распоряжаются, вместо того чтобы они делали распоряжения, их принуждают, вместо того чтобы они принуждали других. У них нет выбора — условия им диктуют жесткие обстоятельства.

Я знаю одну такую жертву: зарплата этого человека — пятьсот долларов в месяц, но в течение многих лет половина его заработка уходила на то, что деловые люди называют «платой за дохлую лошадь», то есть за услугу, оплаченную вперед. В молодости он поместил деньги в одно авантюрное дело, в котором не только потерял все накопленные средства, но и выдал долговое обязательство на большую сумму, по которому должен платить каждый квартал. Если он выплатит весь долг сразу, то станет банкротом, а это претит его мужскому самолюбию. Поэтому живется этому человеку очень трудно. Сейчас ему 50 лет, у него есть дети, которым он хотел бы дать образование, но денег на это нет. Долг разрушил благополучие и счастье его семьи, а его самого лишил душевного покоя. Все эти

годы он жил в постоянном страхе, опасаясь, что может заболеть или с ним случится что-то, из-за чего пострадает семья.

В результате у этого человека не только разрушились жизненные планы, но и рухнули все надежды, он утратил душевную энергию и природный оптимизм, превратившись в угрюмого пессимиста. Монотонный подневольный труд, зависимость от глупой сделки раздавили его моральный дух, и тут не надо ломать голову — начало было положено еще в молодости. Он фактически смирился со своей участью и уже ни на что не претендует, довольствуясь скудным заработком и влача безрадостное, тяжелое существование, потому что когда-то в момент слабости заложил свое будущее.

Борьба за хлеб насущный, когда значительная часть заработка уходит на оплату прошлых ошибок, — это не жизнь. Это — медленное угасание.

Маниакальное стремление стать богатым — безумная, обманчивая идея, что надо иметь деньги, нанесла честолобивым людям больший вред, чем война или чума. По словам члена Чикагской торговой палаты, в США ежегодно граждане отдают 100 миллионов долларов жуликам, которые обещают им быстро разбогатеть. Эти аферисты действуют по старой проверенной схеме, используя доверительные письма и умные приманки и не оставляя жертву в покое до тех пор, пока она не расстанется со своими деньгами.

Тысячи разочарованных и униженных людей живут в бедности и лишениях, потому что не смогли подняться в этой жизни или реализовать свои планы, а все оттого, что они поддались на уловки лживых обманщиков, которые убедили их, что можно разбогатеть с помощью небольшой суммы денег.

Лихорадочные попытки заработать на одном долларе пять долларов становятся все более заразительными. Мы наблюдаем, как женщины украдкой посещают брокерские конторы, инвестируя все, что у них есть, в разного рода проекты. Они снимают деньги

с банковских счетов, иногда закладывают драгоценности и даже обручальные кольца, берут в долг в надежде заработать много денег, прежде чем их мужья и семьи узнают об этом, чтобы затем удивить их результатами своих комбинаций. Но в большинстве случаев то, что они инвестируют, безвозвратно пропадает.

Тысячи молодых американцев, едва начав свой путь в жизни и в работе, связывают себя финансовыми и другими обязательствами настолько, что направляют лишь ничтожную часть своих способностей и энергии на то, что действительно будет значимым в их жизни. Большая часть этих качеств растратится по дороге наверх, как теряется почти вся энергия угля, прежде чем загорится электрическая лампа.

Ничем не связывайте ни себя, ни свои деньги. Не рискуйте всеми сбережениями, вкладывая их в какие бы то ни было проекты, несмотря на обещания. Не инвестируйте с трудом заработанные средства без предварительного подробного исследования. Не позволяйте ввести себя в заблуждение тем, кто говорит вам: «Сейчас или никогда!» и «Если вы не поторопитесь, то можете упустить наилучший шанс в своей жизни». Поверьте в то, что с потерей денег вы не потеряете голову, и не вкладывайте деньги ни в один проект, пока не поймете, что он собой представляет. Существует много хороших вариантов, которыми можно воспользоваться. Пропустите один — к вашим услугам есть сотни других. Вам будут говорить, что возможность уплывает, надо действовать быстро, иначе такого прекрасного случая заработать кучу денег уже не представится. Сделайте своим железным правилом никогда не вкладывать деньги в предприятие, пока не поймете, в чем его суть. Если здравомыслящие люди считают, что оно недостаточно надежно для того, чтобы инвестировать в него деньги, забудьте о нем. Привычка подвергать тщательной проверке любое дело, в которое вам предлагают вступить, оградит ваше счастье, благополучие и планы от неприятностей.

Многие всерьез мечтающие «преуспеть» люди часто связываются с сомнительными личностями и, прежде чем они поймут, в чем дело, их финансы уже находятся в опасности, а сами они вдруг оказываются в трудном, стесненном положении.

В бедности есть что-то унижительное. Осознание того, что после всех наших усилий нам нечем похвастать, кроме нерешительности и низких результатов, не вселяет оптимизма. Мы понимаем, что недалеко продвинулись, и знаем, что окружающие тоже видят это, если нам не удалось скопить денег.

Какой толк от обладания прекрасным интеллектом, если вы так ограничены в использовании своих способностей, что вынуждены выполнять работу, которая по силам посредственностям? Средние способности в сочетании с настойчивой решимостью и свободой действий лучше, чем связанная по рукам и ногам гениальность.

Цените свою свободу и ничем не ограниченный путь в вашем продвижении вперед. Ничем не связывайте себя — ни финансово, ни социально, ни морально. Избегайте любых обязательств, которые могут причинить вам вред, чтобы иметь возможность действовать по своему усмотрению и полноценно использовать свои способности. Сохраняйте свое человеческое достоинство и независимость, чтобы уверенно смотреть людям в глаза. Не загоняйте себя в ситуацию, когда вам приходится извиняться, унижаться, кланяться или пресмыкаться.

Оберегайте свою свободу любой ценой.

Глава 3

Были деньги, и нет их

Один известный нью-йоркский адвокат с большим опытом считает, что 99% людей, скопивших или получивших в наследство деньги, рано или поздно теряют их.

Тысячи достойных, честных людей в этой стране, много трудившихся, всячески ограничивавших себя в приобретении удобных, красивых вещей, чтобы отложить кое-что на будущее, подошли к среднему или более старшему возрасту с пустыми руками. Многие не имеют даже собственного жилья или возможности им обзавестись. У них нет денег, отложенных на случай болезни, непредвиденных обстоятельств или просто на старость!

Трудно поверить, что сильные, здоровые, самостоятельные люди, пробившиеся наверх и заработавшие каждый доллар собственным горбом, так легко расстаются со своими накоплениями, вложив их в глупейшие инвестиционные проекты. Толком ничего о них не узнав, они подчас отсылают свои деньги за тысячи миль людям, которых они в глаза не видели и о которых им практически ничего не известно. Они знают о них лишь по рекламе, привлекающей их внимание, или благодаря уловкам хитроумных, беспринципных обманщиков.

Огромное количество солидных состояний в этой стране делалось и делается на простом незнании многими людьми правил коммерческой деятельности. Мошенники учитывают, что людей,

не знающих, как защитить свою собственность, легко обмануть. Они процветают на неведении своих соотечественников. Жулики знают, что умная реклама, ловко составленный текст, гипнотизирующее обращение извлекут из укромных местечек кровно заработанные деньги ничего не подозревающих людей и положат эти деньги в их карманы.

Ради сохранения вашего дома, защиты доходов, ради спокойствия, самоуважения и самоуверенности, чем бы вы ни занимались, не пренебрегайте хорошей, основательной финансовой учебой. И постарайтесь пройти ее как можно раньше. Она оградит вас от многих неудач, от тысячи затруднительных положений и, возможно, избавит от унижительной ситуации, когда вам придется признаться своей жене и детям, что вы — неудачник. Благодаря этой учебе вам удастся избежать горького чувства обиды из-за необходимости сменить хороший дом на плохой, вы не увидите, как ваша собственность ускользает у вас из рук, вам не надо будет признаваться в своей слабости и отсутствии предусмотрительности. Эти знания помешают вам стать жертвой обмана.

Многие из тех, кто когда-то имел свой бизнес, работают сейчас клерками, администраторами или управляющими в крупных магазинах, принадлежащих другим людям, потому что однажды они рискнули и потеряли все в каком-то ненадежном предприятии. Поскольку им надо содержать семьи, они уже не осмеливаются идти на риск, на который отважились в молодости. Так что теперь они работают на скромных должностях, не имея возможности удовлетворить амбиции, которые у них до сих пор есть...

Сколько изобретателей, первооткрывателей, художников, писателей и им подобных многие годы вели борьбу с отчаянием среди бедности и лишений и преуспели, дав миру то, что помогает освободить его от тяжелой жизни и улучшить трудные условия цивилизации. И в то же время они позволили другим отнять у них

победы и оставить их без гроша только потому, что они не знали, как себя защитить.

Тысячи людей, живших когда-то в хороших условиях, сегодня прозябают в бедности и нищете, потому что они не потрудились разобраться, или заключить письменное соглашение, или провести дело так, как это положено. Обездоленные семьи были выдворены из своих домов, потому что они доверили своему родственнику или другу «сделать так, как нужно», не заключив с ними твердого, четкого делового соглашения.

Оформляйте сделки в письменном виде. Это не так дорого и не займет много времени. Какими бы честными ни были люди, с которыми вы имеете дело, они могут что-то забыть, из-за этого легко возникают недоразумения. Весьма ненадежно оставлять какие-то важные вопросы в форме устных договоренностей. Когда все заинтересованные стороны пришли к соглашению, четко сформулируйте договор. Это часто избавляет людей от судебных исков, горечи и отчужденности. Сколько дружеских отношений распалось из-за того, что сделки не были заключены в письменном виде! По этой причине сегодня в судах находятся тысячи дел, и адвокаты извлекают из них солидные доходы.

Многие люди полагают, что партнеры, а особенно друзья или родственники, сочтут, что их честность, уверенность или надежность ставятся под сомнение, если попросить их оформить предложение, соглашение или договор на бумаге. Это вопрос не честности, уверенности или доверия. Это вопрос бизнеса, а бизнес следует вести по-деловому, чтобы в случае смерти или другого непредвиденного обстоятельства исключить любую возможность осложнения или недоразумения.

Немало женщин в наше время неожиданно оказывались на самообеспечении из-за несостоятельности мужа или после его смерти. Они были совершенно не способны вести его дела или за-

рабатывать себе на жизнь. Многим женщинам после внезапной кончины мужей приходится брать на себя управление крупным бизнесом, к чему они абсолютно не были готовы. Они попадают в руки ловких адвокатов или непорядочных бизнесменов, которые прекрасно знают, что эти женщины по сравнению с ними просто младенцы в деловых вопросах.

Мы видим, что молодые люди, выпускники колледжей, напичканные теориями и разного рода знаниями или их обрывками, не способны защитить себя от мошенников, которые пытаются получить от них что-то, не дав ничего взамен. Нельзя выпускать студентов, особенно из высших учебных заведений, не обучив их основам практической финансовой науки. Родители, выпускающие своих детей в жизнь, наносят им огромный вред, не убедившись, что те хорошо осведомлены о принципах финансирования и инвестирования.

Я слышал, как одна молодая женщина с гордостью заявляла, что она ничего не знает и не хочет знать о финансовых делах. Она сказала, что ей противно обсуждать экономику. Есть много женщин, которые считают, что им не обязательно разбираться в денежных вопросах с точки зрения бизнеса, так как, по их мнению, эта сторона жизни находится в ведении их отцов, братьев или мужей.

Однажды я встретил женщину, которая лишилась собственности из-за отсутствия знаний в области бизнеса. Она никогда не сталкивалась ни с финансами, ни с инвестированием. Ее муж умер, оставив ей наследство. Она привыкла подписывать не читая любую бумагу или документ, которые ей давали ее адвокат или доверенные лица. Люди, надзиравшие за ее собственностью, знали, что она ничего не понимает в бизнесе, и воспользовались ее невежеством.

Другая женщина дала кассиру в банке чек на оплату. Тот вернул его ей, попросив на нем расписаться. Женщина написала на обратной стороне чека: «Я имею дело с этим банком уже много лет и думаю, что это хороший банк. Миссис Джеймс Б. Браун».

Я знаю одну женщину, муж которой положил в банк на ее имя некую сумму денег и дал ей чековую книжку, чтобы она могла спокойно оплачивать свои счета. Однажды она получила уведомление из банка, что кредит превышен. Женщина явилась в банк и сказала кассиру, что, вероятно, произошла ошибка, ведь в ее чековой книжке полно неиспользованных листов. Она думала, что может снимать со своего счета любую сумму, пока в ее книжке остаются чеки.

Эти истории кажутся смешными и почти неправдоподобными, тем не менее, девушка или женщина, которая смеется над ними, может допустить еще более нелепую оплошность. Найдется немало образованных женщин, которые, когда им дают ручку и просят подписать важный документ, составленный адвокатом или бизнесменом, подписывают его, не читая или даже не осведомившись о его содержании. Вскоре они узнают, что своей подписью передали право собственности и лишили себя дома.

Совсем недавно я прочитал о женщине, выигравшей судебный иск на 20 000 долларов. Однако противная сторона представила новое доказательство, заставившее суд тотчас изменить свое решение. Было доказано, что женщина дала ложные показания. У нее не было такого намерения, но она заявила под присягой, что никогда не подписывала определенный документ. Этот документ ей предъявили, и она с изумлением увидела на нем свою подпись. Женщина сразу призналась, что это ее подпись, хотя несколько минут назад поклялась, что никогда не подписывала эту бумагу. Оказалось, что когда еще был жив ее муж, он говорил ей, где ставить подпись на очередном документе, и она следовала его указанию, не имея представления о том, что подписывает.

Многие люди попадают в беду, передав генеральную доверенность своему адвокату или поверенному в делах. Мало кто понимает значение генеральной доверенности, которая дает право получившему ее лицу полностью распоряжаться вашей собственностью,

как если бы она была его личной собственностью или это лицо на какое-то время превратилось в вас. Подписывая доверенность человеку, вы наделяете его огромной властью, поэтому должны быть крайне осторожны в выборе тех, кому ее выдаете. Такие широкие полномочия можно давать только кристально честному человеку, чье профессиональное умение управлять чужими финансами проверено и подтверждено.

«О! Я написал доверенность своему адвокату на ведение всех дел перед поездкой за границу, а когда вернулся, все было так запутано, что я даже не смог найти деньги, чтобы с ним судиться», — такова вкратце история развала финансов человека, который и рассказал мне об этом.

Если бы каждый проходил хороший курс финансовой подготовки, десятки тысяч прожектеров и жуликов лишились бы своего доходного бизнеса.

Незнание практических принципов ведения дел — на удивление широко распространенное явление и среди профессионалов. Я знаю священников, журналистов, писателей, врачей, учителей — людей разных профессий, которые постоянно попадают в серьезные ситуации из-за своего невежества в деловых вопросах. Некоторые из них не разбираются даже в простейших деловых анкетах.

Скопить деньги и разумно инвестировать их гораздо труднее, чем заработать. Если даже практичным деловым людям, которые долго изучали науку бизнеса, трудно удержать при себе заработанные деньги, что говорить обо всех остальных, кто не имеет фактически никакой подготовки в этой области?

В нашем жестоком, равнодушном мире углубленный курс по использованию денег и злоупотреблениям с ними может принести огромную пользу. Успех в любом деле, занятии или профессии будет зависеть не только от вашей профессиональной подготовки, но и оттого, насколько хорошо вы разбираетесь в финансах.